

GUTE GRÜNDE FÜR EINE PARTNERSCHAFT MIT NETAPP

Lassen Sie uns gemeinsam das Business vorantreiben



Das haben Sie sicher auch bemerkt.

Die Cloud hat unsere Lebens- und Arbeitsweise für immer verändert.

In dieser lauten, revolutionären digitalen Welt ist Schnelligkeit der neue Maßstab.

Unternehmen müssen ihre Applikationen und Daten in vollem Umfang ausnutzen, um Kosten zu optimieren.

Heben Sie sich aus der Masse hervor, indem Sie eine neue Erfahrung bieten.

Entdecken Sie innovative Geschäftsmöglichkeiten.

Dies steht jetzt für alle Unternehmen an, auch für unseres, Ihres und das Ihrer Kunden.



Wer nutzt NetApp Technologie?

Tatsächlich einige der wirklich großen Unternehmen:

8

der Top 10
Banken und
Technologieanbieter

6

der Top 10
Einzelhändler,
Healthcare-Anbieter
und Industrieunternehmen

P.S.: Auch alle großen Cloud-Provider setzen auf NetApp Technologie. Wir sind der Meinung, das sagt eine Menge aus.

Wir sind ein Cloud- und Daten-orientiertes Softwareunternehmen

Wir arbeiten mit Partnern wie Ihnen zusammen, um mehr als 30.000 Unternehmen in allen Regionen und Brachen zu unterstützen, indem wir ihnen:

- Zugriff und Management von Daten – völlig unabhängig von ihrem Speicherort – in einer einheitlichen, vernetzten Arbeitsumgebung ermöglichen
- die Flexibilität der Cloud in ihr Datacenter bringen und ihnen in der Cloud eine Datacenter-Erfahrung anbieten, die sich für ihre Unternehmensanforderungen eignet
- die Optimierung ihrer Performance und die Anpassung an veränderte Gegebenheiten erleichtern und sie auf ihrem erfolgreichen Weg unterstützen

Ganz gleich, ob Ihre Kunden direkt in der Cloud entwickeln, in die Cloud migrieren oder On-Premises eine Cloud-Erfahrung schaffen möchten – wir haben alles, was Sie zum Erstellen, Vernetzen und Managen einer Data Fabric brauchen, mit der Sie die individuellen Anforderungen Ihrer Kunden erfüllen.

Systeme, Software und Services – alles, was Sie brauchen, um Mehrwert zu bieten

Wenn Sie meinen, wir haben nur Storage, könnten Sie einige enorme Geschäftschancen verpassen. Unsere Systeme, Software und Services decken die ganze Bandbreite zwischen der Peripherie, dem Datacenter und der Cloud ab. Damit können Sie zur richtigen Zeit die richtigen Daten am richtigen Ort bereitstellen.

- **Unser weltweit führendes Storage-Betriebssystem** vereinfacht die Nutzung von Cloud- und On-Premises-Ressourcen über dieselbe Technologie, die auch bei den größten Cloud-Providern zum Einsatz kommt.
- **Eine Infrastrukturgrundlage für Hybrid- und All-Flash-Storage** bietet die Performance und die Einsparungen, die Kunden für Cloud-fähige Datacenter benötigen.
- **Datensicherungs- und Lifecycle Management-Services der Extraklasse für zustandsorientierte Applikationen** schaffen eine persistente Datenebene für alle Bereiche (Cloud, Kubernetes, Distribution und Applikationsentwicklung).
- **Applikationsgestützte Infrastrukturen** bringen CI/CD-Praktiken in Einklang mit fortlaufender Kosten- und Performance-Optimierung.

Überlegen Sie, wie viele neue und unterschiedliche Gesprächsthemen sich dadurch bieten, die Sie mit Ihren Kunden vertiefen können. Wir helfen Ihnen dabei.

Relevanter und erfolgreicher werden mit uns

Als unser Partner haben Sie für uns Priorität. Tatsächlich generieren wir 80 % unseres Umsatzes durch Partner, wir sind also wirtschaftlich stark an Ihrem Erfolg interessiert. Sie helfen Kunden, ihre komplexen Herausforderungen beim Datenmanagement zu meistern. Unsere Datenmanagement-Lösungen unterstützen Sie dabei. Sie benötigen Zugang zu Ressourcen, Support und Know-how. Keine Frage, unser Partnerprogramm hilft Ihnen, alle wichtigen Bereiche abzudecken.

Schneller wachsen: durch neue Gespräche mit neuen Kunden

Ob es darum geht, Neukunden zu gewinnen oder die Deal-Größe bei Bestandskunden zu erhöhen, wir sind bereit, mit Ihnen neue Wege einzuschlagen.

- Nutzen Sie unsere starken Allianzen mit allen führenden Cloud-Providern, wie AWS, Azure, Google und IBM Cloud. Binden Sie dabei Ihre eigenen Services ein. Als „Cloud Preferred“-Partner können Sie sich mit der Optimierung von Public-Cloud-Lösungen einen Namen machen.
- Wenn Sie dann noch Ihre eigenen Services einbinden, können Sie mit jedem US-Dollar an verkaufter NetApp Technologie ein Vielfaches davon als Umsatz generieren. Wirklich.
- Bieten Sie Ihren Kunden Flexibilität beim Aufbau oder Erwerb von Lösungen und ermöglichen Sie ihnen mit flexiblen Finanzierungs- und Nutzungsmodellen, die Cloud nach ihren Bedürfnissen einzusetzen.

Erweitern Sie Ihren Footprint: neue Angebotsmöglichkeiten bei Bestandskunden

Wenn Sie nach Möglichkeiten suchen, Ihre vorhandenen Accounts schneller auszubauen, helfen wir Ihnen, Ihren Kunden eine größere Auswahl relevanter Lösungen anzubieten.

- Bauen Sie vorhersehbare, rentable und qualitativ hochwertige Services mit größerer Zuverlässigkeit auf und stellen Sie damit sicher, dass Ihre Kunden immer wieder auf Sie zurückkommen.
- Erstellen und liefern Sie gemeinsam mit Experten unserer Technologiepartner standardisierte Lösungen für bestimmte Workloads und geschäftliche Herausforderungen.
- Stellen Sie sicher, dass Ihre Bestandskunden mit der Cloud verbunden oder für die Cloud bereit sind, je nachdem, was ihre Bedürfnisse sind.
- Erweitern Sie bei Ihren Kunden mit qualitativ hochwertigeren und umsatztstärkeren Projekten den Share of Wallet.

Auch Analysten sagen einige (sehr) nette Dinge über uns



Beste Shared-Storage-Plattform für den Einsatz mit Cloud-Datenservices, Storage-Systemen und Software

– IDC¹



„Leader“ im Magic Quadrant für primären Storage

– Gartner²



„Key Player“ bei Datenservices für die Hybrid Cloud

– IDC³



„Strong Performer“ im Bericht „The Forrester Wave: Hyperconverged Infrastructure“

– Forrester⁴



Ein führender Storage-Anbieter für OpenStack

– OpenStack⁵



Cloud-Technologiepartner des Jahres

– Google⁶



Intelligenter arbeiten – mehr Umsatz generieren

Kosten senken und rentabler arbeiten ist das Gebot der Stunde. Deshalb haben wir unser Partnerprogramm so optimiert, dass Sie sich voll und ganz auf Ihre Arbeit konzentrieren können.

- Vereinfachen Sie die Auslieferung mit vorkonfigurierten Lösungen und unseren engen Partnerschaften mit über 120 Distributoren in 63 Ländern.
- Steigern Sie Ihre Rentabilität durch einfache, zielgerichtete und fokussierte Incentive-Programme.
- Vertrauen Sie dank unserer umfassenden Deal-Registrierung und -Sicherung darauf, dass Ihre Investitionen geschützt sind.
- Nutzen Sie unsere umfassenden technischen Trainings, unsere Unterstützung in der Umsetzung, die wettbewerbsrelevanten Informationen sowie Marketingunterstützung und erleichtern Sie sich damit die Interaktion mit Ihren (angehenden) Kunden.

Ihr Business soll wachsen, dann wachsen Sie mit uns

Wir sind bereit, unsere Ärmel hochzukrempeln und mit Ihnen an die Arbeit zu gehen. Sehen Sie sich an, was wir Ihnen anbieten können, damit Sie als Unternehmen schneller vorankommen:

www.netapp.com/de/partners

Sie sind bereits NetApp Partner?

Dann auf ein Neues! Bringen Sie sich im [Partner Hub](#) auf den neuesten Stand (nicht vergessen: Sie brauchen dazu Ihre Anmeldedaten).



+49 89 900 594 327

Referenzen:

- ¹ IDC, Worldwide Storage Software and Cloud Services Qview – 2019Q2, 5. September 2019; #1 Storage & Device Management Software Vendor – Marktanteil
- ² Gartner, Gartner Magic Quadrant for Primary Storage, 30. November 2020; Gartner Magic Quadrant for Primary Storage, 17. September 2019
- ³ IDC, Worldwide Data Services for Hybrid Cloud – Key Players Portfolio Analysis, IDC #US44266318, September 2018, A Key Player in Data Services for Hybrid Cloud
- ⁴ The Forrester Wave: Hyperconverged Infrastructure, Q3 2018
- ⁵ OpenStack Benutzerumfrage: <https://www.openstack.org/analytics>
- ⁶ Google, Google Cloud Partner Awards, 2020, 2019